

BRAND AMBASSADOR

Véritable ambassadeur de la marque et des produits Fever-Tree, vous partagez avec les clients professionnels et les consommateurs votre passion pour l'art de créer des cocktails, même les plus simples avec des produits d'excellence.

Votre but est de développer le lien entre la marque & les KOL B2B, d'éduquer, de conseiller et de veiller au développement de la visibilité et de l'activation de la marque sur le CHR.

RESPONSABILITES

Rattaché(e) au Responsable de l'Agence et à la Responsable Marketing Fever-Tree, vos missions seront les suivantes :

- Identifier les comptes clés et construire un relationnel avec les bartenders, KOL du top tier, distributeurs et autres managers de comptes.
- Organiser des Guest Shifts à travers l'Europe
- Développer la visibilité et l'attachement à la marque auprès de nos clients
- Organiser et animer des événements adaptés autour des produits de la marque à destination des différents clients (salons, dégustations, tournées terrain, formation de forces de vente, Formations des clients CHR pour nourrir leur expertise et inspiration cocktails)
- Réaliser des reportings réguliers sur l'évolution des actions menées
- Accompagner les bars qui ont besoin de conseil pour la constitution d'une carte (Menus Long drinks, Pairings Spi, ...)
- Gérer les grands événements de la marque (whisky Live + 1 événement « propre » annuel cà destination des bar influents, à créer).
- Accompagner une sélection d'écoles hôtelières, mention complémentaires barman, pour leur donner la bonne visibilité de Fever-Tree.
- Gérer les priorités en fonction des objectifs de marque et des KPI's

COMPETENCES REQUISES

- Expérience bar obligatoire, idéalement passage dans un top bar
- Réseau dans le top tier français, idéalement mondial également
- Aisance relationnelle, capacité à convaincre et influencer
- Autonomie, sens de l'organisation, proactivité, créativité
- Goût pour le travail en équipe
- Connaissance de l'univers du CHR (un plus si Cavistes également)
- Anglais courant à l'écrit comme à l'oral
- Poste basé à Paris impliquant une disponibilité certains soirs et des déplacements en Province
- Compétences requises pour PowerPoint, Word, Excel

NOTRE CANDIDAT IDEAL

Expériences Attendues

- Expérience bar obligatoire, idéalement passage dans un top bar
- Réseau dans le top tier français, idéalement mondial également

Compétences Professionnelles

- Aisance relationnelle, capacité à convaincre et influencer
- Autonomie, sens de l'organisation, proactivité, créativité
- Goût pour le travail en équipe
- Capacité d'adaptation
- Connaissance de l'univers du CHR (un plus si Cavistes également)
- Anglais courant à l'écrit comme à l'oral
- Poste basé à Paris impliquant une disponibilité certains soirs et des déplacements en Province

Profil :

La marque se dit "naturelle mais éclatante ». Une touche d'élégance qui doit rester casual et authentique. Elle se veut premium, sans exclure personne.

L'ADN de Fever-Tree est de se mixer, le BA doit donc être à l'image de cela : savoir se mixer, être sympa & reconnu de l'industrie mais des autres BA spiritueux. Pas besoin d'un BA « anglé » avec une trop forte personnalité.

Enfin, Fever-Tree étant un mixer, il ne faut pas qu'être à l'aise avec les spiritueux & la mixo mais être persuadé que dans l'univers du sans alcool, soft, Fever-Tree y a aussi sa place !

Depuis le début on dit « il » mais il peut évidemment s'agir d'un « elle » 😊

Contact : candidature@pwpagence.fr